

## Știți totul despre prețurile de transfer? Avem câteva noutăți..



### Un scurt rezumat al obligațiilor în materie de prețuri de transfer pentru anul 2017

Începând cu tranzacțiile anului 2016, **contribuabilii mari** care desfășoară anual tranzacții cu toate persoanele afiliate în cuantum mai mare sau egal cu pragurile de semnificație:

- 200.000 EUR în cazul dobânzilor încasate / plătite;
- 250.000 EUR în cazul prestărilor de servicii primite / prestate;
- 350.000 EUR în cazul tranzacțiilor privind achiziții / vânzări bunuri) au obligația să pregătească dosarul prețurilor de transfer.

Data limită de pregătire a dosarului de prețuri de transfer este 25 martie 2017.

Atenție însă! Dosarul de prețuri de transfer nu trebuie depus la autoritatea fiscală, ci este păstrat în cadrul companiei și va fi prezentat autorităților fiscale la solicitarea lor. Inspectorii fiscali pot solicita dosarul în orice situație (indiferent dacă societatea este sau nu în control fiscal), iar societatea are obligația să îl prezinte în 10 zile de la solicitare.

# Clients & Friends Alert

Februarie 2017

În cazul contribuabililor mari **care desfașoară tranzacții sub pragurile menționate anterior și a contribuabililor mici și mijlocii** care desfașoară anual tranzacții cu toate persoanele afiliate în cuantum mai mare sau egal cu:

- 50.000 EUR în cazul dobânzilor încasate / plătite;
- 50.000 EUR în cazul prestațiilor de servicii primite / prestate;
- 100.000 EUR în cazul achizițiilor / vânzărilor de bunuri, dosarul poate fi solicitat de autoritățile fiscale doar în cadrul unei inspecții fiscale. Termenul de prezentare a dosarului este cuprins între min. 30 de zile – max. 60 de zile cu posibilitatea prelungirii cu încă max. 30 de zile.

## Cum se calculează pragurile de semnificație?

Pragurile de semnificație se calculează prin însumarea rulajelor aferente încasărilor / plăților pentru fiecare categorie de tranzacții (dobânzi / servicii / bunuri).

### Exemplu:

Contribuabilul mare Biriș Goran a prestat în anul 2016 servicii fiscale către 3 clienți afiliați pentru care a încasat onorarii astfel:

Onorarii încasate de la clientul afiliat 1 – 150.000 EURO

Onorarii încasate de la clientul afiliat 2 – 50.000 EURO

Onorarii încasate de la clientul afiliat 3 – 5.000 EURO

Total onorarii încasate pentru prestarea de servicii către afiliați = 205.000 EURO

De asemenea, tot în anul 2016, contribuabilul mare Biriș Goran încasează onorarii de 100.000 EURO din acordarea dreptului de folosință software către afiliații săi.

Total onorarii încasate pentru serviciile prestate = 205.000 EURO (onorarii aferente servicii fiscale prestate) + 100.000 EURO (onorarii acordare drept folosință software).

Astfel, societatea Biriș Goran va fi obligată să pregătească dosarul prețurilor de transfer în anul 2017 pentru tranzacțiile anului 2016, întrucât acestea au depășit pragurile de materialitate prezentate în Ordinul 442 / 2016.

## Ce risc daca nu pregatesc dosarul preturilor de transfer?

Potrivit legii, neîndeplinirea de către contribuabil a obligațiilor de întocmire a dosarului prețurilor de transfer în condițiile și termenele prevăzute de lege, precum și nerespectarea de către contribuabil a obligației de a prezenta dosarul prețurilor de transfer la solicitarea organului fiscal central constituie contravenție și se sancționează cu amendă, astfel:

- de la 12.000 lei la 14.000 Lei pentru contribuabilii mijlocii și mari
- de la 2.000 lei la 3.500 Lei, pentru celelalte persoane juridice și pentru persoanele fizice.

De asemenea, nerespectarea de către contribuabil, precum și de persoanele cu care acesta are sau a avut raporturi economice sau juridice a obligației de a pune la dispoziția organului fiscal registre, evidențe, documente de afaceri și orice alte înregistrări constituie contravenție și se sancționează cu amendă astfel:

- de la 25.000 lei la 27.000 lei pentru persoanele juridice încadrate în categoria contribuabililor mari și mijlocii și
- de la 6.000 lei la 8.000 lei pentru celelalte persoane juridice.

În plus față de aceste contravenții, autoritățile fiscale pot ajusta rezultatul societății verificate pe baza nivelului tendinței centrale a pieței (de regulă, tendința centrală a pieței este cea rezultată ca urmare a unui studiu de comparabilitate efectuat de autoritatea fiscală).

## Câteva întrebări fără răspuns..

### 1. Primesc notificare în ianuarie potrivit căreia în 2017 sunt mare contribuabil? Trebuie sau nu să fac dosarul până la 25 martie?

Ce este un contribuabil mare? Redefinire:

(1) CRITERIU FINANCIAR: Cifra de afaceri - 50%, volumul obligațiilor fiscale declarate - 30% și volumul cheltuielilor cu personalul - 20%.

(2) CRITERIU AFILIERE: Afilierea directă la un mare contribuabil

(3) CRITERIU INVESTIȚIONAL: Contribuabilii nou-înființați care, la data înființării, se angajează să realizeze în max 3 ani consecutivi investiții de min. 10 mil EUR

(4) CRITERIU GRUP FISCAL UNIC: Membrii unui grup fiscal unic sunt incluși în categoria contribuabililor mari / mijlocii atunci când sunt îndeplinite criteriile de selecție de către reprezentatul fiscal sau oricare dintre membrii care aparțin grupului.

Efect:

2016: 1.418 contribuabili mari

2017: 2.940 contribuabili mari

### 2. Ce se întâmplă dacă:

- Nu am suportul managementului grupului pentru pregătirea dosarului la nivel local, nu îmi sunt furnizate informații necesare secțiunii „Descrierea grupului”?
- Grupul nu are o societate care furnizează servicii suport întregului grup și, în consecință, astfel de informații referitoare la grup nu sunt centralizate?
- Societatea analizată din România este parte a unui grup multinațional cu mii de societăți la nivel global? Pe scurt: secțiunea „Descrierea grupului” nu poate fi prezentată?

# Clients & Friends Alert

Februarie 2017

## Despre noi

Biriș Goran și-a extins practica fiscală prin furnizarea de servicii de prețuri de transfer în colaborare cu firma Cabot Transfer Pricing.

Cabot Transfer Pricing este prezentă pe piața de consultanță în domeniul prețurilor de transfer din anul 2011 și a asistat în jur de 60 de filiale ale marilor grupuri multinaționale și locale în ceea ce privește pregătirea dosarului prețurilor de transfer, pregătirea politicilor prețurilor de transfer, pregătirea Master File la nivel de grup.

Colaborarea dintre Biriș Goran și Cabot Transfer Pricing își propune să ofere servicii complete de prețuri de transfer de la pregătirea dosarului de prețuri de transfer până la asistență în timpul controlului fiscal și servicii de asistență fiscală și juridică în pregătirea contestațiilor referitoare la prețurile de transfer și susținerea lor în instanță.

### Contact Cabot Transfer Pricing:

Alina Andrei  
TP Partner      aandre@cabot-tp.ro

### Contacte Biriș Goran:

Ruxandra Jianu  
rjianu@birisgoran.ro

Biriș Goran SPARL  
Bd. Aviatorilor nr. 47, RO-011853 București

T +4 021 260 07 10  
F +4 021 260 07 20

Dacă doriți să vă abonați gratuit la Tax Alert-urile noastre, vă rugăm să vă înscrieți pe siteul nostru [www.birisgoran.ro](http://www.birisgoran.ro), sau printr-un email la [office@birisgoran.ro](mailto:office@birisgoran.ro).

**NOTIFICARE:** Acest Tax Alert este furnizat exclusiv în scop informativ și nu este destinat a fi considerat o opinie juridică; prin urmare, nu poate lua în considerare aspectele care nu pot fi abordate în prezentul document. Biriș Goran SPARL are drepturi de autor asupra prezentului document © 2017. Toate drepturile rezervate. Orice distribuție sau reproducere a unei părți din sau a întregului document în orice formă este interzisă fără acordul scris expres din partea Biriș Goran.